

**Modul 1: Mandate planen und klären**

Tag	Datum	Inhalt
Donnerstag	05.09.2024	<b>Einführung, Kompetenznachweis und Arbeitsmarkt</b>
Donnerstag	12.09.2024	<b>Zusammenarbeit mit externen Stellen und Anspruchsgruppen</b>
Freitag	13.09.2024	<b>Auftragsklärung und Auseinandersetzung mit dem Klienten</b>
Donnerstag	24.10.2024	<b>Gespräche führen</b>
Freitag	25.10.2024	<b>Eigene Einstellung und Beziehung zum Klienten</b>
Donnerstag	21.11.2024	<b>Arbeitsrecht und Sozialversicherungen</b>
Freitag	22.11.2024	<b>Eigene Einstellung und Beziehung zum Klienten</b>
Donnerstag	12.12.2024	<b>Berichte verfassen und Aufträge individuell abschliessen</b>
Samstag	11.01.2025	<b>Supervision (08.00 – 12.00 Uhr)</b>

**Modul 2: Klienten/-innen begleiten und beraten**

Tag	Datum	Inhalt
Donnerstag	09.01.2025	<b>Einführung, Kompetenznachweis und Bewerbungsprozess</b>
Freitag	10.01.2025	<b>Kompetenzprofil erstellen und Einsatz im Arbeitsmarkt</b>
Donnerstag	27.02.2025	<b>Zusammenarbeit mit Anspruchsgruppen und Unternehmensstrukturen</b>
Freitag	28.02.2025	<b>Individuelle Bewerbungsstrategie und Arbeitsplatzsuche</b>
Donnerstag	20.03.2025	<b>Gespräche gezielt und professionell vorbereiten und durchführen</b>
Freitag	21.03.2025	<b>Lösungsorientierter Umgang mit Konflikten und Krisen</b>
Donnerstag	27.03.2025	<b>Auseinandersetzung mit dem Klienten und zielführendes Coaching</b>
Freitag	28.03.2025	<b>Persönliche Einstellung und motivierende Unterstützung der Klienten</b>
Freitag	04.04.2025	<b>Kompetenznachweis (45 Minuten pro TN)</b>
Samstag	26.04.2025	<b>Supervision (08.00 – 12.00 Uhr)</b>

**Modul 3: Mit Anspruchsgruppen agieren**

Tag	Datum	Inhalt
Donnerstag	08.05.2025	<b>Einführung, Kompetenznachweis und Arbeitsmarktkennntnisse</b>
Freitag	09.05.2025	<b>Networking und gezieltes Positionieren der Klienten</b>
Donnerstag	22.05.2025	<b>Umgang mit den eigenen Ressourcen</b>
Freitag	23.05.2025	<b>Branchenkennntnisse und Beziehungen zu Anspruchsgruppen</b>
Donnerstag	26.06.2025	<b>Weiterentwicklung des eigenen Unternehmens</b>
Freitag	27.06.2025	<b>Verhandlungstechniken sowie Gesprächsführung</b>
Donnerstag	03.07.2025	<b>Umgang mit und Unterstützung des Klienten</b>
Freitag	04.07.2025	<b>Kursabschluss und Prüfungsvorbereitung</b>
Freitag	22.08.2025	<b>Kompetenznachweis (1 Stunde pro TN)</b>
Samstag	23.08.2025	<b>Supervision (08.00 – 12.00 Uhr)</b>